

## Vakance tirdzniecības nodaļā - Pārdošanas projektu vadītājs

A/S “Ferrus” nodarbojas ne tikai ar traktoru, komunālās tehnikas un dažāda veida aprīkojumu, bet arī industriālo, lidostas un autoceļu uzturēšanas tehnikas tirdzniecību. Tehnikas pirmspārdošanas un pēcpārdošanas servisa nodrošināšanai ir izveidots tehnikas servisa centrs. Uzņēmums veiksmīgi darbojas arī komunālo pakalpojumu sniegšanas nozarē, t.i. teritoriju uzturēšana, koku (žogu) apciršana, elektrolīniju attīrīšana u.c.

Vēlamies Tev sniegt iespēju iegūt darba pieredzi jau studiju laikā.

### SAGAIĀM

- Tehniskās zināšanas;
- Labas latviešu, krievu un angļu valodas zināšanas;
- Komunikācijas un pārliecināšanas spējas;
- Labas datorlietotāja prasmes;
- Spēja izprast klientu vēlmes;
- B kategorijas autovadītāja apliecība;
- Mērķtiecība, organizētība un neatlaidība.

### PIENĀKUMI

Darbs ar esošajiem klientiem un jaunu klientu piesaistīšana.

Darbs ar piegādātājiem.

Darbs birojā un izbraukumos pie klientiem.

Klientu konsultācija.

### MĒS PIEDĀVĀJAM

Mūsdienīgu un profesionālu darba vidi.

Visu darbam nepieciešamo aprīkojumu.

Atsaucīgus kolēģus.

Profesionālās un individuālās izaugsmes iespējas.

Pieteikumu darbam tirdzniecības nodaļā lūgums iesūtīt uz email: [infomail@ferrus.lv](mailto:infomail@ferrus.lv), ar norādi – Pārdevēja darbs tirdzniecībā.

Gaidīsim nelielu aprakstu par Tevi (kur/ kādā specialitātē mācies, kurā kursā, kādi ir nākotnes plāni, ko gribi iegūt/iemācīties, vēlamie nosacījumi, vēlamā noslodze, utt.)